



Koude acquisitie...

***Wat moet je ermee en nog beter:
wat kun je ermee!***

Datum: donderdag 6 februari 2014

Locatie: Rabobank Hoorn-Midden Westfriesland, Nieuwe Steen 29 (entree via de achteringang), Hoorn

Herken je dat...genoeg uitvluchten om nog maar niet te gaan bellen. Geen tijd, geen zin of je belijstje nog niet op orde. Hoe moet ik beginnen? En de mensen die ik bel worden al genoeg gebeld...Toch is het essentiële vraag: Hoe kom ik aan nieuwe klanten?

Deze avond gaat ons eigen NIVO lid Marianne van de Water in op wat je weerhoudt bij het bellen. Ze laat je er eens door een andere bril naar kijken én het bellen op een andere manier ervaren. Je gaat naar huis om in ieder geval de volgende dag met een glimlach aan de telefoon te zitten.

Meer weten over koude acquisitie en een warm gevoel daarbij....

Kom dan naar de NIVO bijeenkomst op 6 februari 2014!



Over Marianne

Marianne Van de Water is acquisitie expert die de passie voor haar vak over weet te brengen op anderen. In 2013 was ze spreker op de NBA Accountantsdag, ze schrijft voor Accountancy nieuws, spreekt op de Sales Kick off van de TMG Groep en in 2014 is ze te beluisteren op de NL Supervrouwen events Noord en West. Om volledig af te kunnen STEMmen met zakelijke klanten geeft ze een 4-daagse acquisitie workshop in Barcelona van 4-7 juni 2014. Zie ook:

<http://www.q-p-s.nl/acquisitie-workshop-spanje>

Programma:

19.30 – 19.45 uur	Ontvangst
19.45 – 21.30 uur	Workshop acquisitie o.l.v. Marianne van de Water
21.30 – 22.15 uur	Netwerken met een drankje en een hapje.

Opgave:

Opgave via de website met een maximum van 30 deelnemers. Als dit maximum is bereikt, wordt een wachtlijst bijgehouden.

Leden: gratis

Niet-leden: € 15,-

Netwerk

Informatie

Vrouwelijke

Ondernemers

Tulpenmarkt 3
1681 PK
Zwaagdijk-Oost
info@nivo-nh.nl
www.nivo-nh.nl